עיצוב חיי החלומות שלי

(מנוסח בלשון זכר מטעמי נוחות בלבד)

1. איך נראים חיי החלומות שלכם? מה אתם רוצים להשיג? נסו לדמיין תמונה של המצב האידיאלי שאליו אתם שואפים ותתארו אותו בפרטי פרטים. ככל שהתמונה הזו ברורה יותר יהיה לכם קל יותר להפוך אותה למציאות. תכתבו: איפה אתם גרים, מה אתם עושים מידי יום, איך נראה העסק שלכם, עם מי אתם עובדים, כמה אתם מרוויחים, מה עושים בשעות הפנאי, איך אתם מרגישים וכו'

החלום שתיארתם הוא גם החזון שלכם, ספרו לקרובים שלכם על החזון הזה: לבן/בת זוג, להורים, לחברים קרובים. ככל שתספרו על החלום שלכם יותר, זה יגרום להם להיות מעורבים ולשתף איתכם פעולה, ויצור לכם מחוייבות לרצות לממש אותו

1. איך נראה עסק החלומות שלכם ב"תמונה הגדולה"? איזה מוצר אתם מוכרים, אילו שירותים? מי הלקוחות האידיאליים שאתם עובדים איתם ומה בדיוק אתם עושים עבורם?
2. כמה לקוחות אתם צריכים בכל חודש, אילו מוצרים יהיו לכם וכמה כל מוצר יעלה?
3. תפרקו את התמונה הגדולה של עסק החלומות שלכם לחלקים הקטנים יותר. מה צריך לקרות בשנה הקרובה כדי להגיע לשם, משם תרדו לרזולוציה של חודשים, ושם לשבועות, ועד שתגיעו לתכנית היומית